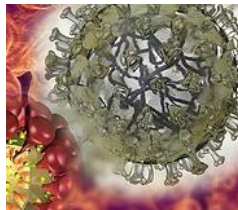




Marinomed Overview November 2019



Diese Präsentation (die "Präsentation") wurde von der Marinomed Biotech AG erstellt.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden nicht von unabhängiger Seite überprüft und es werden keine ausdrücklichen oder stillschweigenden Zusicherungen oder Garantien in Bezug auf die Genauigkeit, Vollständigkeit oder Korrektheit dieser Informationen oder Meinungen gegeben. Weder die Marinomed Biotech AG noch ein Vorstandsmitglied, Mitarbeiter der Marinomed Biotech AG oder eine mit ihr verbundene Person übernehmen eine Haftung für direkte oder indirekte Schäden (und Folgeschäden) oder Verluste, die sich aus der Verwendung dieser Präsentation oder ihres Inhalts oder anderweitig im Zusammenhang damit ergeben. Die Marinomed Biotech AG übernimmt keine Verpflichtung, die hierin enthaltenen Informationen zu aktualisieren oder zu korrigieren oder anderweitig über zukünftige Änderungen zu informieren.

Bestimmte in der Präsentation enthaltene Aussagen können sich auf zukünftige Erwartungen und andere zukunftsgerichtete Ereignisse beziehen, die auf der gegenwärtigen Einschätzung und den Annahmen des Managements beruhen und bekannte und unbekannte Risiken und Unsicherheiten beinhalten, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Ereignisse wesentlich von denen abweichen, die in solchen Aussagen ausdrücklich oder implizit zum Ausdruck gebracht werden.

Bestimmte Zahlen in dieser Darstellung wurden nach kaufmännischen Grundsätzen gerundet. Solche Zahlen, die in verschiedenen Tabellen und Darstellungen gerundet wurden, müssen nicht unbedingt die in der jeweiligen Tabelle angegebene Summe ergeben.

Diese Präsentation stellt keine Anlageberatung dar und enthält auch keine Anlageberatung. Es handelt sich nicht um ein Angebot, eine Einladung, eine Empfehlung oder eine Aufforderung zum Verkauf, zur Ausgabe, zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren in irgendeiner Rechtsordnung oder zum Abschluss einer Transaktion.

Durch den Zugriff auf diese Präsentation erklären, garantieren und verpflichten Sie sich, dass Sie die Inhalte dieses Haftungsausschlusses gelesen haben und damit einverstanden sind, diese einzuhalten und an sie gebunden zu sein.

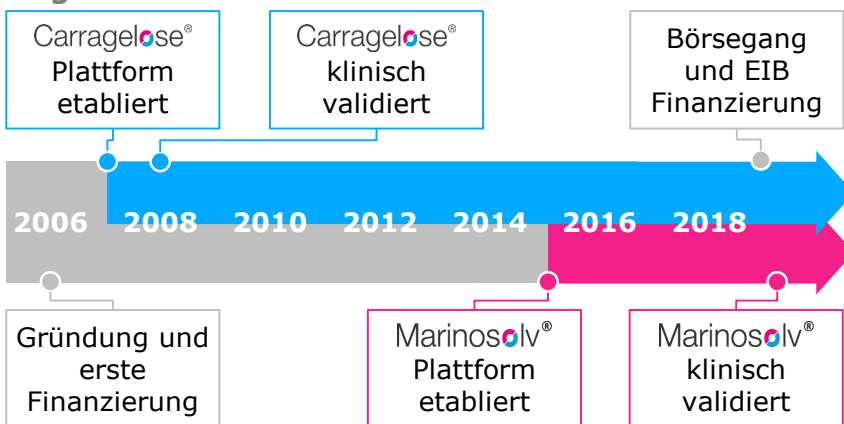
Marinomed Kurzprofil

Marinomed auf einen Blick



Ein schlanker, biopharmazeutischer Experte im OTC und Rx-Bereich

Gegründet in 2006...



...hat Marinomed zwei Plattformen...

<p>Carragelose®</p> <p>Belegte Kompetenz umsatzgenerierende Produkte zu entwickeln</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Erste kausale Therapie für Erkältungen und Grippe ▪ Vermarktung von 6 Produkten durch 14 Distributionspartner in 40 Ländern 	<p>Marinosolv®</p> <p>Belegte Kompetenz kontinuierlich IP und Innovation zu generieren</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Plattform-Validierung durch erfolgreiche Phase III für Budesolv (allergische Rhinitis) ▪ Multimilliarden Dollar Markt
--	--

...mit einer schlanken, flexiblen Organisation...

Asset light Geschäftsmodell

Kernkompetenz

- Innovation
- Produktentwicklung
- Vermarktete Produkte und klinische Pipeline
- Patente und IP

Ausgelagert

- Produktion
- Marketing
- Distribution
- Auslizensierung von Technologien

...und einem starken Management-Team etabliert



Meilensteine 2019



Erfolgreicher Start ins erste Halbjahr ermöglicht beschleunigte Entwicklung

EUR 22,4 Mio.

Emissionserlös bei
1. IPO Europas des
Jahres 2019

Phase III

Budesolv erfolgreich
abgeschlossen

Marinosolv®

>40

Länder gestartet

Carragelose®



+9,4%

H1/19 ggü. H1/18;
+20.7% Q2 ggü. Q1

Carragelose®

EUR 15,0 Mio.

F&E-Finanzierung
durch die EIB

> USD 12 Mrd.¹

Markt für
1. Produkt Budesolv

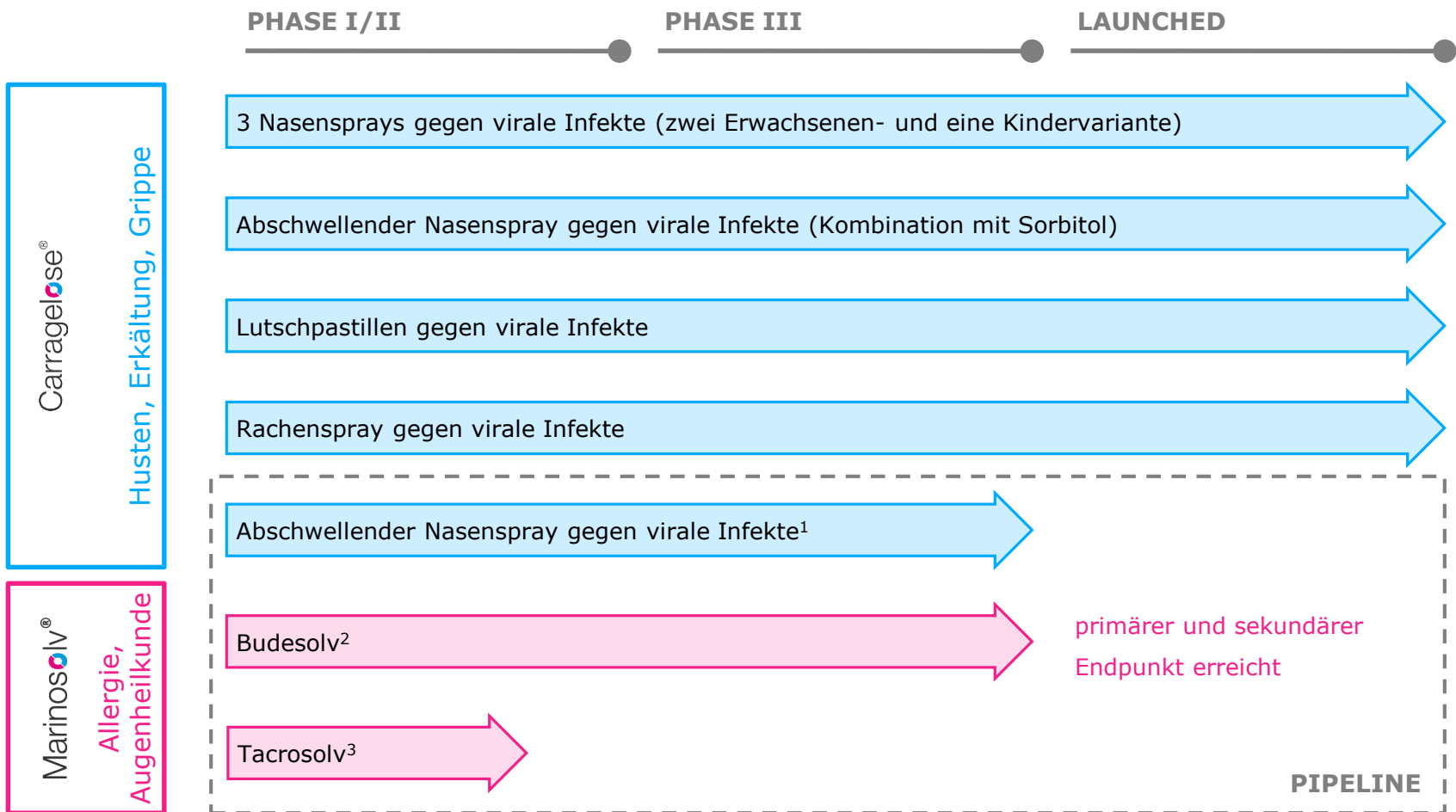
Marinosolv®

6 + 3

6 Produkte am
Markt, 3 in fortge-
schrittener Pipeline



Marinomed liefert neue, patentgeschützte Technologien, um innovative Therapien und einzigartige Lösungen zu ermöglichen



Anmerkungen: 1. Carragelose® Xylometazoline Kombination, 2. Gelöstes Budesonid, 3. Gelöstes Tacrolimus

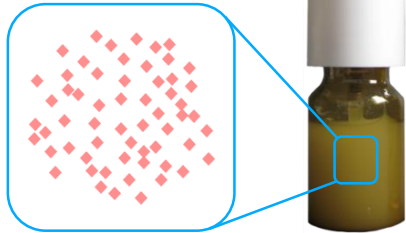
Marinosolv® am Beispiel Budesolv erklärt



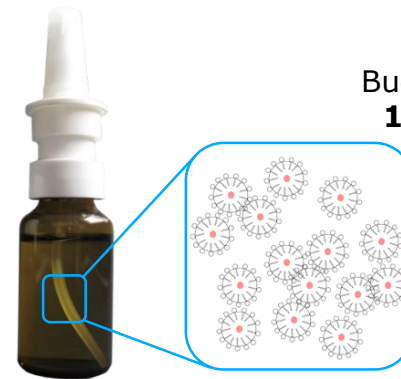
Marinosolv® bringt Budesonid in Lösung und damit einen Wettbewerbsvorteil

Suspension

Rhinocort Aqua
Budesonid Nasenspray
64µg pro Einzeldosis



Marinosolv® →



Lösung

Marinosolv® Basis
Budesonid Nasenspray
10µg pro Einzeldosis



Eigenschaften

USPs

Belegte Löslichkeit	Erhöhte Löslichkeit im Vergleich zu Wasser für diverse Substanzen belegt	Erhöhte Bioverfügbarkeit	Schnellerer Wirkungseintritt Höhere lokale, niedrigere systemische Verfügbarkeit
Wachsender Markt	Höhere Spezifität der Substanzen bewirkt niedrigere Löslichkeit → mehr Substanzen können von Marinosolv® profitieren	Reduktion der Dosis	Weniger mögliche Nebenwirkungen Niedrigere Produktionskosten
Patentschutz	Patent in Nationalisierungsphase	Aseptische Abfüllung	Frei von Konservierungsmitteln Niedrigere Produktionskosten

Marinosolv® – eine Technologieplattform mit dem Potenzial, **jede schwerlösliche Substanz** in eine wässrige Lösung zu bringen

Marinosolv® mit wichtigen Meilensteinen

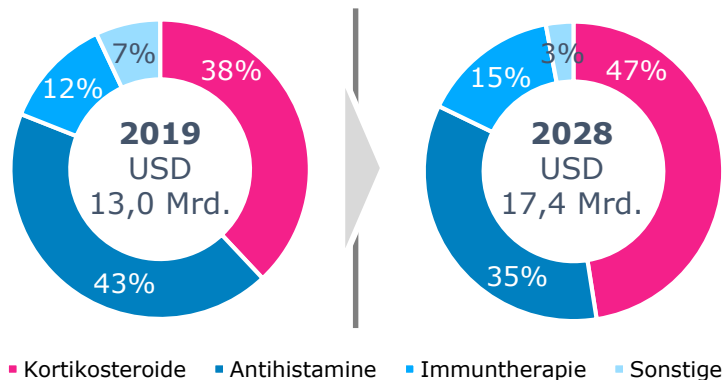


Fortschritt wie angekündigt und weiteres Potenzial vorhanden

Positive Top-Line Ergebnisse

- Budesolv zeigt eine ausgeprägte Reduktion der allergischen Nasensymptome in <3 Stunden
- Budesolv hat zumindest die gleiche Wirkung wie das Marktprodukt (Rhinocort Aqua) an T8
- Budesolv hat ~ 85% geringere Dosis als das Marktprodukt und ist frei von Konservierungsstoffen
- Bedeutende Reduktion von Asthmasymptomen

Adressierbarer Markt mit 5% Wachstum¹



Zulassungsprozess in Gang

- Zulassungsprozess kann wie geplant fortgesetzt werden
- H2/2019 – Generierung von Stabilitätsdaten
- H1/2020 – Einreichung der Marktzulassung
- 280 Tage später (plus „clock stops“) – erwartete Zulassung
- 2021 - Markteinführung

Zusätzliches Potenzial

- Plattform Validierung: Marinosolv® ermöglicht neue, stabile wässrige Formulierungen von schwerlöslichen Substanzen
- Das nächste Präparat ist Tacrosolv, ein Phase II Asset in Vorbereitung für die klinische Entwicklung
- Zusätzliche Präparate in Prüfung

Budesolv: neue Wege in der Behandlung



Budesolv hat das Potenzial, ein Blockbuster-Produkt zu werden

- Zielmarkt allergische Rhinitis **\$12,2 Mrd.**
- Der Markt für Steroide bei allergischer Rhinitis wächst jährlich um **5,4%** von \$5.0 Mrd. auf **\$8,3 Mrd.** in 2028

	Rhinocort	Flixonase	Budesolv
Eigentümer			
Umsatz 2017 (\$ Mio.)	250	1.570	Phase III vollständig
Wirkungseintritt	1-2 Wochen	4-5 Tage	<3 Stunden
Wirksamkeit			

Neue Produktklasse

- erstmals in wässriger Lösung
- erstes Produkt mit Wirkung nach Minuten
- **~85% geringere** Dosis als Marktprodukt

Klinisch bestätigt

- **erfolgreiche klinische Phase III**
- gleiche Wirkung wie Marktprodukt
- schneller Wirkungseintritt

Hohes Marktpotenzial

- klinisch **relevante Differenzierung** zu am Markt erhältlichen Produkten
- **unbefriedigter Bedarf** nach schneller Linderung

Attraktive Markteinführung

- **Risiko reduziert** durch Nutzung zugelassener Substanzen
- Marktstart für **2021** geplant
- Patentschutz **bis 2036**

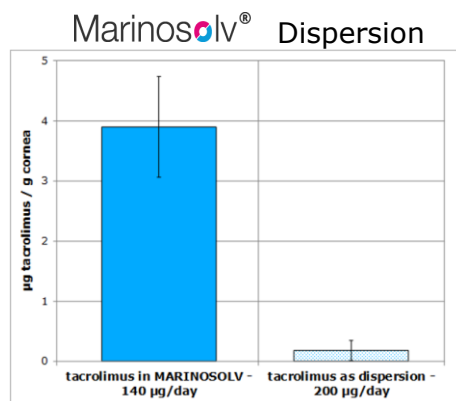
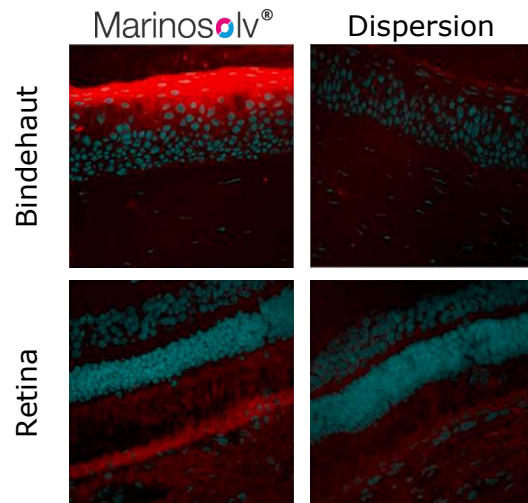
Budesolv sollte aktuell vermarktete Produkte im Wettbewerb ausstechen und große Marktanteile für sich beanspruchen können

Tacrosolv: hoch wirksamer Immunmodulator

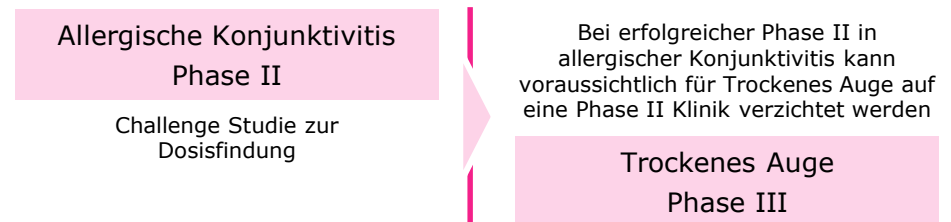


Game Changer mit besserer Wirksamkeit für einen Milliardenmarkt

Sehr gute präklinische Daten¹



Risiko-reduzierte klinische Strategie

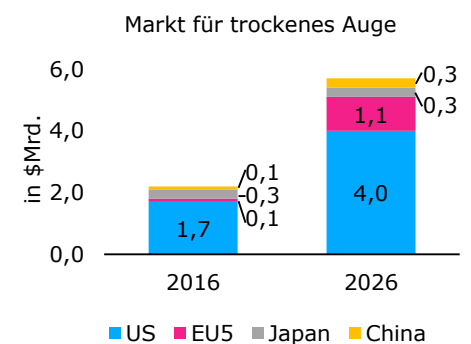
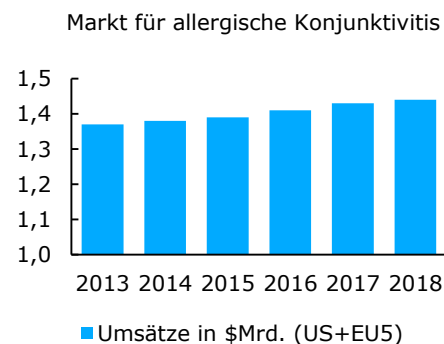


Indiz für Marktpotenzial

Novartis übernimmt Augenmittel Xiidra (gegen trockenes Auge) von Takeda für \$3,4Mrd. zzgl. \$1,9Mrd. in Meilensteinen



Unzureichend versorgter Markt²



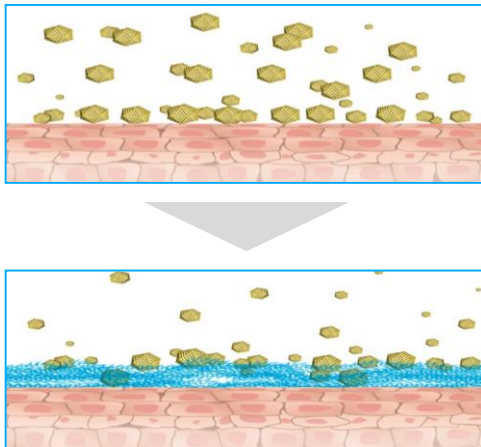
Quellen: 1. Siegl et al., Eur J Pharm Biopharm, Jan 2019; 2. GlobalData, Visiongain 2017

Carragelose[®] mit innovativem Wirkmechanismus

Carragelose[®] blockiert das Anhaften von Viren an Zellen durch unspezifischen Mechanismus

Wirkmechanismus

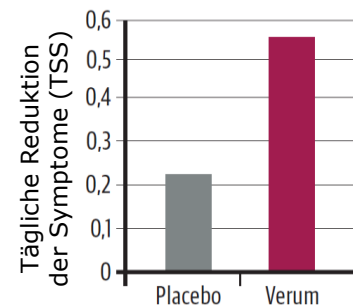
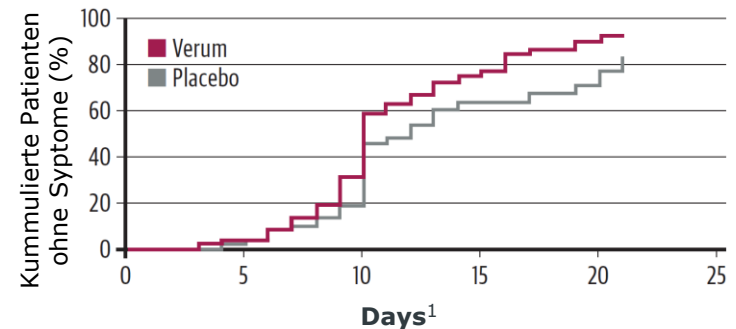
- Erkältungen werden durch mehr als 200 verschiedene Viren verursacht
- Carragelose[®] bildet eine Schutzschicht auf der Schleimhaut und reduziert so die Replikation und Verbreitung der Viren



- Eingefangene Viren werden auf natürlichem Weg vom Körper ausgeschieden → der Erkältung wird entweder vorgebeugt oder sie wird in ihrer Dauer signifikant verkürzt

Reduktion der Symptome klinisch bestätigt

- 3 doppelblinde, Placebo-kontrollierte klinische Studien mit insgesamt 450 Patienten
- Reduktion der Krankheitsdauer sowie weniger Rückfälle während des 21-tägigen Beobachtungszeitraums



- Signifikante Reduktion der Erkältungssymptome in der zweiten Phase der Erkrankung ($p=0,048$)¹.

Carragelose® Produkte auf Expansionskurs



Mehrere zusätzliche Markteinführungen und Produkterweiterungen in den kommenden Jahren geplant


Neue Produkte und Länder 2019

 Kanada ¹ 	 Slowakei 
 Dänemark ² 	 Thailand 
 Finnland 	 Vietnam 
 Norwegen 	

¹ Zusätzlicher Partner für neues Produkt in Kanada

² Bisheriger Partner in Dänemark wurde von Karo Pharma übernommen; neue Markteinführung unter neuer Marke

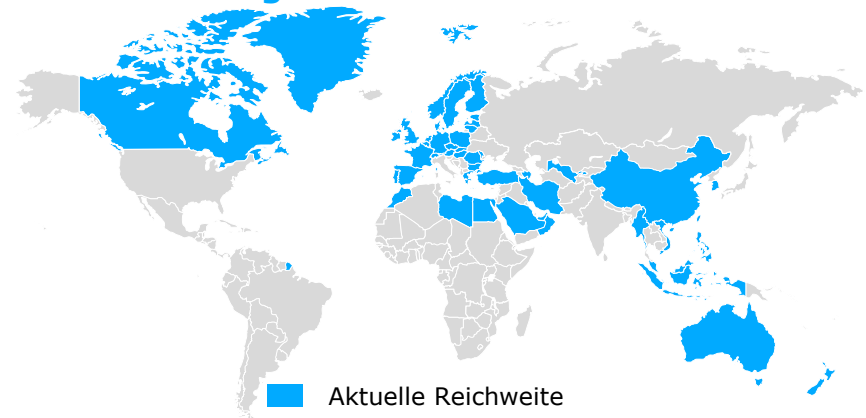
Legende

 Anti-viraler Nasenspray gegen Erkältungen	 Anti-viraler Nasenspray mit abschwellendem Effekt
 Anti-viraler Nasenspray gegen Erkältungen für Kinder	 Anti-viraler Rachenspray gegen Erkältungen
 Anti-viraler Nasenspray gegen Erkältungen (höhere Dosierung)	 Anti-virale Lutschpastillen

Globale Distributionspartner

 (mehrere)	 (mehrere)	 (mehrere)
 (DE)	 (AT)	 (mehrere)
 (Kanada)	 (Baltische Staaten)	 (Nordische Länder)
 (HU)	 (CH)	 (GR)

Vermarktung in über 40 Ländern weltweit



Positiver Ausblick 2019 und darüber hinaus



Ausnutzung des Potenzials unserer Plattformen Marinosolv® und Carragelose®

Marinosolv® im Fokus

- Einstieg in einen 5-Milliarden-Dollar-Markt mit dem ersten Produkt
- Regulatorische Einreichung von Budesolv für 2020 geplant
- Klinische Phase II von Tacrosolv im ersten Halbjahr 2020
- Weitere Entwicklungen auf Basis der Marinosolv® Technologie für starkes Wachstum

Carragelose® zurück auf Wachstumspfad

- Einstieg in neue Märkte und zusätzliche Einführungen in existierenden Märkten
- Investitionen in klinische Studien und Optimierung der Produktion
- Langfristige Umsatzsteigerung erwartet

Wir bleiben optimistisch für 2019 und darüber hinaus

- Steigende Auftrags- und Umsatzentwicklung erwartet
- Aufstockung der Investitionen in F&E
- Finanzierung durch Börsegang-Erträge, EIB-Darlehen, Subventionen und laufende Einnahmen



www.marinomed.com

